



Zelenjava iz integrirane pridelave

Predstavitev trženja zelenjave v KZ Krka



Jure Vončina

Možnosti za razvoj zelenjadarstva v Sloveniji, 29. november 2012



Evropski kmetijski sklad za razvoj
podeželja: Evropa investira v
podeželje.

KZ Krka, Novo mesto

Kmetijstvo

- odkup in prodaja mesa 2.700 ton/letno
- odkup in prodaja mleka 21 mio litrov/letno
- odkup in prodaja zelenjave 3.250 ton/letno;
- ostalo (sadje, vino, les)

Mesna industrija – klavnica, meso in mesni izdelki

Trgovina – tehnična in živilska trgovina

Veleprodaja – agro program in tehnika

Pridelava sveže zelenjave – KZ Krka

Količine po kulturah:

Mladi krompir	800.000 kg
Kumare	436.000 kg
Paprika	443.000 kg
Paradižnik	209.000 kg
Bučke	145.000 kg
Čebula	100.000 kg
Jajčevец	60.000 kg

SKUPAJ 3.250.000 kg

Pridelujemo več kot 40 vrst zelenjave

Organizacija proizvodnje

- V pridelavo je vključenih več kot 30 velikih pogodbenih pridelovalcev iz področja Dolenjske in Posavja
- Odbor za zelenjave potrjuje strategijo proizvodnje in prodaje
- Vsi proizvajalci so vključeni v integrirano pridelavo
- Skupno planiranje pridelave:
 - kulture in sorta kulture
 - skupna nabava repromateriala
 - planiranje dinamike pridelave in prodaje
- Odkupne cene: poprečna dosežena tedenska cena

Prednosti za pridelovalca v sodelovanju s KZ Krka

- Nižji vhodni stroški repromateriala
- Nižji stroški embalaže
- Dosežena optimalna cena letnega pridelka
- Zagotovljena letna prodaja vseh pridelkov !!!
- Zagotovljena dolgoročna stabilnost in ekonomika kmetije

Naša zelenjava je konkurenčna

Na podlagi zorenja pridelkov delamo tedenske plane odkupa in prodaje

- Zagotovljeno ohlajevanje pred transportom
- Pakiranje na kmetiji v isto embalažo, kot je na trgovski polici – zagotovljena sledljivost
- Danes na njivi ali rastlinjaku – jutri na trgovski polici => zagotovljena kvaliteta in ekonomika
- Ni namakanja zelenjave v raztopine za ohranjanje svežine in izgleda
- Vsa proizvodnja vključena v shemo kakovosti – integrirana.

Naši kupci so zadovoljni!

Naši kupci so:

- Največji trgovski sistemi
- Distributerji z zelenjavo
- Lastna maloprodaja
- Izvoz

Našim pridelovalcem smo uspeli prodati celoletno proizvodno

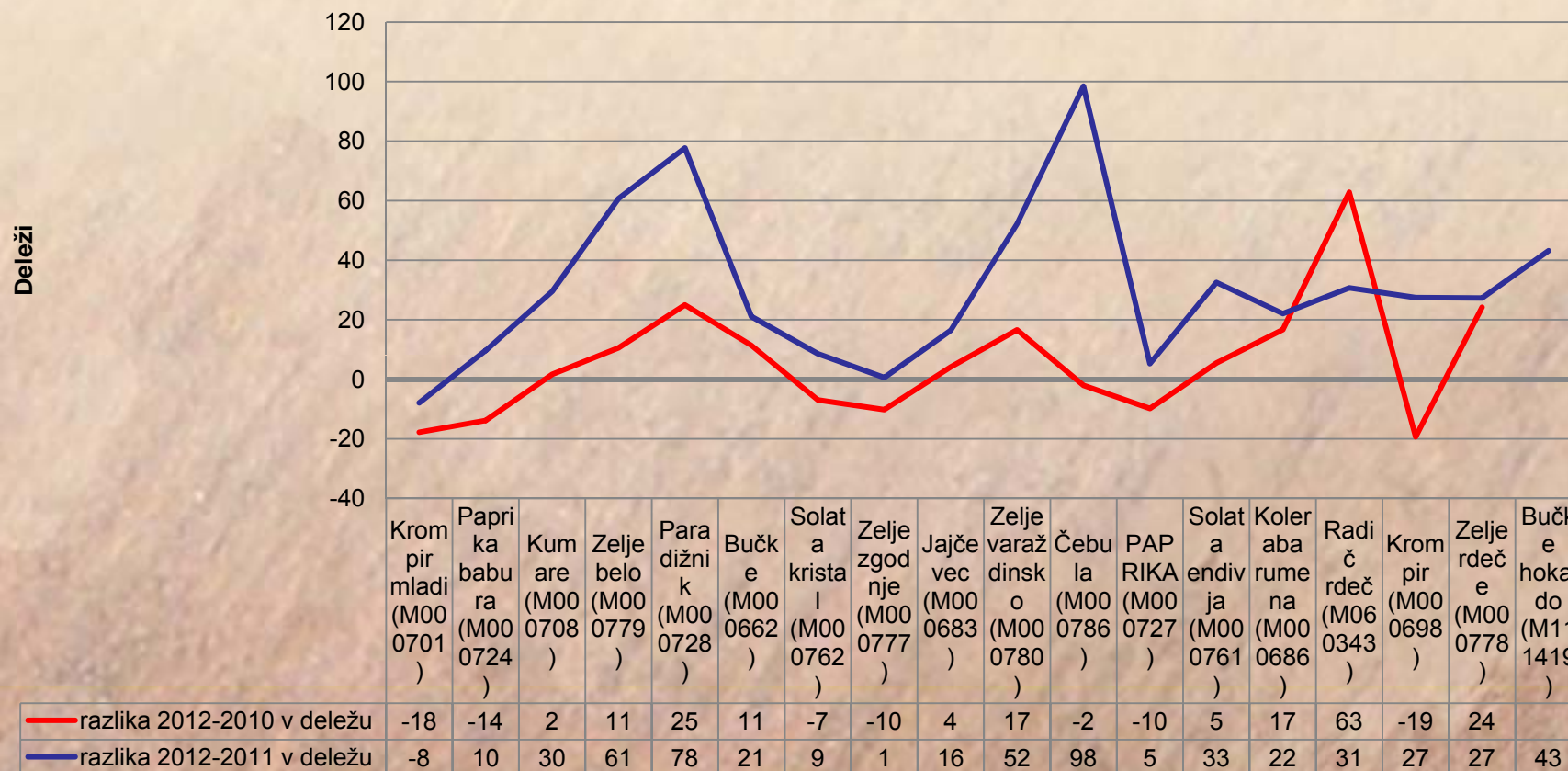
Ali smo zadovoljni tudi dobavitelji?

- Cena – velikokrat se ne moremo pogajati
- Embalaža – določena s strani kupca (steco)
- Plačilni roki od 60 do 75 dni
- Ni količinsko zavezujočih pogodb

V letošnjem letu beležimo s strani trgovskih sistemov veliko večje povpraševanje po slovenski zelenjavi!

Gibanje doseženih prodajnih cen (%)

Primerjava cen v deležih



Izzivi za razvoj zelenjadarstva

- Kmetijska politika – sistemsko vzpodbujati razvoj zelenjadarstva
- Povezovanje pridelovalcev in enoten nastop na trgu
- Sistematična promocija slovenske zelenjave in ozaveščanje potrošnikov
- Zagotoviti obvladovanje trga, izločanje posrednikov in zmanjševanje uvoza v sezoni
- Skupaj s stroko podaljševati sezono pridelave

Naloge za razvoj zelenjadarstva – KZ Krka

- Izgradnja zbirnega centra za zelenjavo (hladilnice, kalibriranje, pakiranje....)
- Delovanje v smislu zniževanja stroškov pridelave
- Izbira alternativnih načinov prodaje zelenjave
- Intenzivno povezovanje z zadrugami in ostalimi proizvajalci
- Direktna dostava na trgovske police
- Specializacija proizvodnje (manj kultur)
- Stalna komunikacija s pridelovalci, stroko, šolo...

Zaključek:

- Možnost za povečanje pridelave sveže zelenjave na našem področju so velike –100%
- zagotovili konkurenčno moč na trgu
- pridobili možnost za sooblikovanje cen slovenske zelenjave
- posredno zapiranje uvoza nekvalitetne sveže zelenjave v sezoni

Hvala za pozornost!